



Pepigit Gens Pactia Pactum

“La tua impresa merita un nuovo inizio. Noi siamo qui per renderlo possibile.”

➡ PANORAMICA

Strumenti della regolazione per la crisi e dell'insolvenza

LA TUA IMPRESA, LA NOSTRA MISSIONE:

➡ Gestione della crisi e ristrutturazione del debito

Un team di professionisti dedicati, il risanamento e la ristrutturazione aziendale



➡ CONTESTO NORMATIVO E OPPORTUNITÀ

Il Codice della Crisi d'Impresa e dell'Insolvenza

Il Codice della Crisi d'Impresa e dell'Insolvenza (D. Lgs. 12 gennaio 2019, n. 14), così come integrato dal Correttivo Ter (D. Lgs. 13 Settembre 2024, n. 136), attraverso la **composizione negoziata e gli altri strumenti di risoluzione della crisi** introduce delle concrete opportunità volte a supportare le Imprese in difficoltà economico-finanziaria, salvaguardando, ove possibile, la continuità aziendale e tutelando i lavoratori, i fornitori ed il tessuto economico nel suo complesso.

➡ VANTAGGI:

- **Opportunità Integrate - soluzioni su misura:** la combinazione di strumenti consente di definire strategie personalizzate per ciascuna Azienda.
- **Valorizzazione del patrimonio aziendale:** gli strumenti garantiscono il massimo recupero di valore, proteggendo sia l'Impresa che gli stakeholder.
- **Ripartenza imprenditoriale:** gli strumenti forniscono un percorso chiaro e strutturato per il rilancio o, se necessario, una chiusura dell'Impresa con la definizione complessiva dell'esposizione debitoria e quindi con prospettive future.
- **Finanziamenti Prededucibili:** durante il processo di risanamento, l'Impresa può accedere a finanziamenti specifici da parte di Istituti di credito o altri soggetti finanziari per garantire liquidità immediata e, dunque, la continuità operativa e la copertura dei costi necessari. Sono considerati prededucibili, cioè prioritari rispetto agli altri debiti in caso di successiva liquidazione giudiziale (vecchio "fallimento").

➡ PRINCIPI CARDINE

Presupposto indefettibile per l'accesso agli strumenti di regolazione della crisi è che l'Impresa versi alternativamente in:

a) STATO DI «CRISI»: lo stato del Debitore che rende probabile l'insolvenza e che si manifesta con l'inadeguatezza dei flussi di cassa prospettici a far fronte alle obbligazioni nei successivi dodici mesi.

b) STATO DI «INSOLVENZA»: lo stato del Debitore che si manifesta con inadempimenti od altri fatti esteriori, i quali dimostrino che il Debitore non è più in grado di soddisfare regolarmente le proprie obbligazioni.



- ➡ Il Codice della Crisi d'Impresa e dell'Insolvenza prevede, quindi, strumenti specifici per la gestione della crisi e dell'insolvenza, tra cui:

1) COMPOSIZIONE NEGOZIATA DELLA CRISI

Questo strumento si distingue per il suo carattere volontario e stragiudiziale, offrendo agli imprenditori la possibilità di risanare l'azienda attraverso un percorso guidato e protetto. Lo stesso, da sempre destinato a situazioni in cui la crisi è ancora in una fase iniziale e recuperabile attraverso interventi minimi, è stato esteso anche alle Imprese già in stato di insolvenza con il Correttivo Ter.

Caratteristiche principali:

- Coinvolge un esperto nominato dalla Camera di Commercio.
- E' finalizzato ad individuare soluzioni rapide per evitare il deterioramento della situazione aziendale.

Vantaggi:

- Meno invasivo e rapido rispetto agli strumenti giudiziali per la gestione della crisi e dell'insolvenza (piano attestato di risanamento, accordi di ristrutturazione del debito, convenzione di moratoria etc)
- Adatto per aziende con problematiche gestionali o contrattuali limitate e con debiti verso Fornitori/Aziende ed Istituti Privati.

Chi può accedere?

Imprese in squilibrio patrimoniale o economico-finanziario che, pur essendo in crisi, mostrano prospettive di risanamento ragionevolmente perseguibili. La composizione negoziata è aperta sia agli imprenditori commerciali sia a quelli agricoli, consentendo loro di prevenire la crisi o affrontarla in modo strutturato.

Finalità del procedimento:

- Consentire all'impresa di continuare l'attività, preservando il valore economico e sociale.
- Scongiorare la liquidazione forzata, attraverso un dialogo strutturato con i creditori.
- Favorire il recupero dell'equilibrio finanziario e gestionale mediante strumenti flessibili.

Le Opportunità per l'Imprenditore:

1. Protezione da azioni legali

- Con l'attivazione delle **misure protettive** previste dall'art. 18 CCII, l'Imprenditore può ottenere l'inibizione e/o la sospensione temporanea delle azioni esecutive e cautelari da parte dei creditori, salvaguardando la continuità operativa.
- Questa misura garantisce un periodo di tregua durante il quale l'Impresa può elaborare e negoziare un piano di risanamento.

2. Accesso ad un Esperto indipendente

- L'Esperto nominato dalla Camera di Commercio affianca l'Imprenditore nella conduzione delle trattative con i creditori, assicurando trasparenza e imparzialità.
- L'obiettivo è facilitare un accordo equo e sostenibile tra le Parti.

3. Piano di risanamento personalizzato

- La composizione negoziata consente di sviluppare un piano su misura, tenendo conto delle specifiche esigenze e potenzialità dell'impresa.
- Gli strumenti negoziabili includono:
 - **Riduzione del debito.**
 - **Rimodulazione dei termini di pagamento.**
 - **Ottimizzazione dei flussi di cassa.**

4. Preservazione del controllo aziendale

- A differenza delle procedure concorsuali tradizionali, l'Imprenditore mantiene piena autonomia nella gestione aziendale durante tutto il processo, sotto la supervisione dell'Esperto.



➡ VANTAGGI DEL PROCESSO STRAGIUDIZIALE

- **Flessibilità:** la composizione negoziata consente soluzioni creative e adattabili alle specificità aziendali.
- **Rapidità:** rispetto alle procedure giudiziali, offre tempi più brevi per l'elaborazione e l'esecuzione del piano di risanamento.
- **Minor costo sociale:** evitando la liquidazione giudiziale (vecchio "fallimento") si preservano posti di lavoro e relazioni con i fornitori e i clienti.

➡ In caso di esito negativo della composizione negoziata della crisi, l'Imprenditore può presentare un Concordato Semplificato per la Liquidazione del Patrimonio, volto a consentire alle Imprese che non riescono a risanarsi di chiudere la propria attività con minori conseguenze negative per l'imprenditore, garantendo la protezione dell'imprenditore da future rivendicazioni da parte dei creditori.

2) STRUMENTI COMPLEMENTARI: Un Approccio Integrato alla Soluzione della Crisi

Introduzione

Oltre alla Composizione Negoziata, il Codice della Crisi d'Impresa e dell'Insolvenza (D. Lgs. 12 gennaio 2019, n. 14) offre una serie di strumenti complementari volti a supportare l'imprenditore nel risanamento aziendale. Questi strumenti ampliano le opzioni disponibili, permettendo di affrontare la crisi con maggiore flessibilità e personalizzazione.

1. Piano attestato di risanamento

Si tratta di un documento unilaterale predisposto dal Debitore rivolto ai creditori ed idoneo a consentire il risanamento dell'esposizione debitoria dell'Impresa

- Caratteristiche principali:

- predisposizione di un piano industriale finalizzato a risanare l'Impresa attraverso il riequilibrio della situazione economico finanziaria;
- necessità di attestazione da parte di un Professionista indipendente.

- Vantaggi:

- non soggetto ad alcun controllo giurisdizionale preventivo.

2. Accordi di Ristrutturazione del Debito (ordinari, ad efficacia estesa ed agevolati)

Gli accordi di ristrutturazione rappresentano un'opzione strutturata ma meno invasiva rispetto alle procedure concorsuali tradizionali.

- Caratteristiche principali:

- Necessitano dell'approvazione di una determinata percentuale di creditori a seconda della tipologia prescelta.
- Consentono di ridurre il debito attraverso un accordo omologato dal Tribunale.

- Vantaggi:

- Maggiore flessibilità rispetto ad un concordato preventivo.
- Preservano la continuità aziendale.
- Consentono di mantenere relazioni strategiche con i creditori.

3. Convenzione di moratoria

La convenzione di moratoria rappresenta un'altra tipologia di accordo diretto a disciplinare in via provvisoria gli effetti della crisi, che diverge dall'accordo di ristrutturazione, in quanto non prevede la fase di omologazione.

- Caratteristiche principali:

- Può avere ad oggetto dilazione delle scadenze dei crediti, rinuncia agli atti e/o sospensione delle azioni esecutive e conservative, nonché ogni altra misura che non comporti rinuncia al credito

- Vantaggi:

- Produce effetti anche nei confronti dei creditori non aderenti che appartengano alla medesima categoria.

4. Transazioni Fiscali e Contributive

Uno strumento cruciale per ristrutturare i debiti verso l'Erario e gli Enti previdenziali. Consente di negoziare piani di pagamento sostenibili ed, in alcuni casi, stralci di parte del debito.

- Caratteristiche principali:

- Permette la dilazione dei debiti fiscali e contributivi;
- Stralcio parziale possibile in presenza di specifiche condizioni.

- Vantaggi:

- Riduce l'onere fiscale complessivo;
- Facilita il ritorno alla regolarità contributiva.

5. Concordato Preventivo

Si tratta di uno strumento che permette all'Imprenditore in crisi o in stato di insolvenza di proporre ai Creditori un piano per soddisfare le loro pretese, che preveda il soddisfacimento degli stessi in misura non inferiore a quella realizzabile nel caso di Liquidazione Giudiziale, mediante la continuità aziendale, la liquidazione del patrimonio, anche con cessione dei beni, l'attribuzione delle attività ad un assunto o in qualsiasi altra forma.

- Caratteristiche principali:

- consente la continuità aziendale.

- Vantaggi:

- tutela l'interesse dei Creditori e preserva i posti di lavoro (nella misura possibile)
- con il piano di concordato il Debitore può altresì proporre il pagamento, parziale o anche dilazionato, dei tributi e dei relativi accessori amministrati dalle Agenzie fiscali nonché dei contributi e premi amministrati dagli Enti gestori di forme di previdenza, assistenza e assicurazioni obbligatorie e dei relativi accessori.

➡ I NOSTRI OBIETTIVI

1. Proteggere l'imprenditore e la sua azienda

- Garantiamo un supporto immediato per bloccare procedimenti giudiziali, salvaguardare il patrimonio aziendale e assicurare la continuità operativa.

2. Semplificare la gestione della crisi

- Traduciamo la complessità del processo in azioni chiare e concrete. L'imprenditore può concentrarsi sul proprio business, mentre il nostro team si occupa di ogni aspetto tecnico, legale e finanziario.

3. Costruire una strategia di risanamento sostenibile

- Disegniamo un piano personalizzato per ristrutturare il debito e ripristinare l'equilibrio economico e finanziario, assicurando solidità e proiezione futura all'azienda.

4. Restituire autonomia e serenità all'imprenditore

- Accompagniamo l'imprenditore in ogni fase del processo, garantendogli totale controllo e libertà nella gestione del business, grazie a un supporto continuo e mirato.

5. Rilanciare l'azienda

- Oltre a risolvere la crisi, ci concentriamo sul futuro: trasformiamo un momento di difficoltà in un'opportunità per ripensare il business, diversificare i ricavi e migliorare la competitività aziendale.

➡ IL PROCESSO OPERATIVO

FASE 1. Screening iniziale

- Analisi dell'azienda, con valutazione dei punti di forza e delle criticità.
- Identificazione delle cause della crisi e delle opportunità di risanamento.

FASE 2. Redazione del piano di risanamento

- Elaborazione di un piano dettagliato per la ristrutturazione del debito.
- Simulazioni economico-finanziarie e proiezioni di sostenibilità.

FASE 3. Preparazione dell'istanza

- Raccolta e caricamento dei documenti sulla piattaforma della Camera di Commercio.
- Coordinamento con l'esperto nominato.

FASE 4. Negoziazione con i creditori

- Supporto nella gestione diretta delle trattative per ottenere un accordo vantaggioso.
- Strutturazione delle misure di supporto per agevolare il risanamento.

FASE 5. Monitoraggio e follow-up

- Accompagnamento continuo durante tutta la procedura.
- Verifica del rispetto delle condizioni dell'accordo e del piano.

CHI SIAMO

Un team multidisciplinare di professionisti altamente qualificati dedicati a supportare le imprese in difficoltà attraverso la Composizione Negoziata per la Crisi d'Impresa. Offriamo soluzioni strutturate e personalizzate per affrontare la crisi economico-finanziaria, garantendo all'imprenditore piena autonomia gestionale e un'assistenza completa e integrata.

IL NOSTRO TEAM

- **Avvocati dello Studio Savasta Fiore:**

Specializzati nella gestione legale delle procedure di gestione della crisi, conduzione delle trattative con i creditori e implementazione delle misure protettive e cautelari per la tutela dell'impresa.

- **Revisore Contabile / Curatore Fallimentare:**

Esperto nella valutazione e nel monitoraggio della situazione economico-finanziaria aziendale, si occupa di garantire la fattibilità del piano di risanamento e di coordinare l'interazione con l'esperto indipendente nominato dalla Camera di Commercio o dal Tribunale.

- **Corporate Executive Advisor:**

Responsabile della redazione e ottimizzazione del piano di risanamento aziendale, del calcolo delle proiezioni economico-finanziarie e della gestione degli aspetti fiscali legati alla ristrutturazione del debito.

Supervisore e coordinatore delle attività del team, punto di riferimento diretto per l'imprenditore. Gestisce i rapporti tra azienda, consulenti e stakeholders, assicurando un approccio strategico e integrato durante l'intero processo.



➡ PERCHÈ SCEGLIERCI

I NOSTRI PUNTI DI FORZA:

- **Competenza Multidisciplinare:** Un team di esperti per ogni esigenza.
- **Assistenza Completa:** L'imprenditore è seguito a 360° in ogni fase.
- **Soluzione Stragiudiziale:** Riduzione del peso legale e gestionale per il cliente.
- **Focus sull'Imprenditore:** Manteniamo la tua autonomia di gestione.
- **Esperienza sul campo:** Abbiamo già gestito con successo casi complessi come il tuo.

Contatti e Prossimi Passi

Contattaci per una consulenza preliminare gratuita:

Telefono: 011/5622229

Email: info@savastafiorelex.it

Sito Web: www.savastafiorelex.com

➡ PROSSIMO PASSO:

Prenota un incontro con il nostro team per discutere la tua situazione e iniziare il percorso di risanamento.

“La tua impresa merita un nuovo inizio. Noi siamo qui per renderlo possibile.”

